

Центр поддержки экспорта – структурное подразделение Гарантийного фонда Бурятии. Мы помогаем малым и средним предприятиям республики раздвинуть привычные границы деятельности и выйти на новые рынки. Найти иностранных покупателей и зарабатывать больше. Берём на себя большую часть забот, чтобы вы не отвлекались от главного.



Предприниматели Бурятии благодаря нашей поддержке поставляют свои товары **в 15 стран мира**. В их числе КНР, Корея, Казахстан, Белоруссия, Вьетнам.

\$14,67 млн

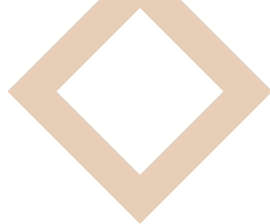
– сумма внешнеторговых контрактов, которые заключили **60 компаний** республики.

Почти **1 600 услуг**

оказал центр поддержки экспорта Бурятии.

Их получили **БОЛЕЕ 500 компаний**.

Присоединяйтесь.



ПОЗНАКОМЬТЕСЬ С НАМИ –



заходите на
export03.ru



заходите на
msp03.ru

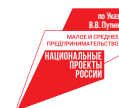
Получите подробную консультацию – набирайте **8-800-30-30-123, доб. 126, 127, 128, 130**

Задайте все интересующие вопросы и получите чёткие письменные инструкции:

export@msp03.ru

Подписывайтесь на нас и берите информацию из соцсетей:

📍 [center.msp](#) 📍 [export03](#)
📍 [center_msp](#) 📍 [export03](#)



**ЗАКЛЮЧАЙТЕ
ЭКСПОРТНЫЕ КОНТРАКТЫ
И РАБОТАЙТЕ С РАЗНЫМИ
СТРАНАМИ МИРА**

Вашим амбициозным планам и смелым идеям поможет Центр поддержки экспорта Республики Бурятия

**МОЙ БИЗНЕС –
ЭТО УВЕРЕННОСТЬ**

**КОМПЛЕКСНАЯ ПОДДЕРЖКА БИЗНЕСА
В РЕЖИМЕ «ОДНОГО ОКНА»**

**МОЙ БИЗНЕС –
МИР БЕЗ ГРАНИЦ**

ВЫБИРАЙТЕ НУЖНУЮ ВАМ УСЛУГУ И ПЕРЕХОДИТЕ НА НОВЫЙ УРОВЕНЬ БИЗНЕСА

1. Получите комплексное сопровождение экспортного контракта:

- поможем подготовить проект контракта;
- организуем его правовую экспертизу;
- поможем привести продукцию в соответствие с экспортными требованиями;
- подскажем, как защитить интеллектуальную собственность за пределами страны;
- поможем адаптировать и перевести на иностранный язык контракт, упаковку товара и другие материалы;
- рассчитаем логистику экспортной поставки;
- поможем провести переговоры с иностранными покупателями;
- проконсультируем по налогообложению, таможенному администрированию и всем тонкостям работы с валютой.

2. Подберите иностранного покупателя:

- поможем подобрать потенциальных клиентов;
- проведём маркетинговые или патентные исследования;
- составим актуальное коммерческое предложение;
- поможем создать или модернизировать сайт на иностранном языке;
- переведём ваши презентационные материалы на иностранный язык;
- сопровождаем переговоры;
- поможем переслать пробную партию товара;
- поможем подобрать выгодные условия экспорта.

3. Получите доступ к запросам иностранных покупателей на товары, работы, услуги:

- подберём нужные вам запросы;
- составим актуальное коммерческое предложение;
- переведём ваши презентационные материалы на иностранный язык;
- сопровождаем переговоры;
- поможем переслать пробную партию товара;
- проконсультируем по налогообложению, таможенно-

му администрированию и всем тонкостям работы с валютой.

4. Участвуйте в международных бизнес-миссиях:

- проведём маркетинговые или патентные исследования;
- составим актуальное коммерческое предложение;
- поможем создать или модернизировать сайт на иностранном языке;
- составим перечень потенциальных иностранных покупателей в стране проведения бизнес-миссии;
- переведём презентационные материалы на иностранный язык;
- поможем подготовить сувенирную продукцию;
- поможем арендовать помещение и оборудование для переговоров.

5. Участвуйте в реверсных бизнес-миссиях:

- составим перечень потенциальных иностранных покупателей;
- составим актуальное коммерческое предложение;
- поможем организовать и провести встречи с потенциальными иностранными покупателями;
- переведём презентационные материалы на иностранный язык;
- поможем подготовить сувенирную продукцию;
- поможем арендовать помещение и оборудование для переговоров;
- компенсируем расходы на проживание и проезд потенциальных иностранных клиентов.

6. Осуществляете поставку продукции на внешние рынки – получите компенсацию транспортных расходов

7. Участвуйте в выставках и ярмарках на территории России и за пределами страны:

- подберём международное отраслевое выставочно-ярмарочное мероприятие;
- составим актуальное коммерческое предложение;
- поможем создать или модернизировать сайт на иностранном языке;
- переведём презентационные материалы на иностранный язык;
- поможем арендовать выставочные площади и оборудование для коллективного или индивидуального стенда, организуем его застройку и сопровождение;

- поможем подготовить сувенирную продукцию;
- поможем подобрать потенциальных клиентов;
- организуем трансфер от места прибытия до места размещения;
- организуем техническое и лингвистическое сопровождение переговоров.

8. Начните продавать на международных электронных торговых площадках:

- подберём площадку и зарегистрируем вас на ней;
- адаптируем и переведём на иностранный язык упаковку и другие материалы, включая съёмку продукта;
- поможем привести продукцию и производственный процесс в соответствие с экспортными требованиями;
- поможем защитить интеллектуальную собственность за пределами страны;
- подберём склады для хранения продукции за рубежом.

9. Участвуйте в акселерационных программах по развитию экспортной деятельности:

- поможем попасть в акселерационную программу «Экспортный форсаж» Школы экспорта Российского экспортного центра;
- поможем попасть в отраслевые или общероссийские акселерационные программы;
- организуем и проводим семинары, вебинары, мастер-классы на тему экспорта.

10. Бесплатно походите обучение на образовательных семинарах «Жизненный цикл экспортного товара» Школы экспорта АО «РЭЦ».

ПОЛУЧИТЕ ПОДДЕРЖКУ ЦЕНТРА ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА, ЕСЛИ:

- ✓ относитесь к малому и среднему бизнесу;
- ✓ зарегистрированы и работаете в Бурятии;
- ✓ не имеете задолженности по налогам, сборам и другим обязательным платежам.